

Новое поколение решений TRIBON

Наш журнал, издающийся в главном центре российского судостроения, традиционно уделяет особое внимание положению дел в этой отрасли и регулярно публикует на своих страницах беседы с руководителями и ведущими специалистами компаний, предлагающих решения для оптимизации труда судостроителей. Чаще других гостями журнала бывают компании, поставляющие главный инструмент корабелов – системы автоматизированного проектирования. Система TRIBON имеет широкую популярность и многолетний опыт использования судо- и кораблестроителями во многих странах мира. Новый этап в развитии системы произошел с вхождением TRIBON Solutions в состав компании AVEVA, и сегодня привычный корабелам продукт представляет собой мощный специализированный программный комплекс, охватывающий полный цикл проектирования, технологической подготовки производства и управления проектом. Об этом событии и связанных с ним переменами в судьбе популярной системы проектирования наш корреспондент разговаривает с заместителем генерального директора ООО «АВЕВА» Евгением Федотовым.

– Название компании AVEVA стало известно судостроителям всего несколько лет назад. Что способствовало росту вашей популярности на рынке?

– На самом деле компания AVEVA уже достаточно давно представлена на рынке судостроения. Наши решения на протяжении многих лет используются проектными институтами в этой области при проектировании средств освоения шельфа. Более



того, некоторые судостроительные верфи используют продукты AVEVA для проектирования насыщения корабля, поэтому мы отнюдь не новички на этом рынке.

Однако наша активность и значимость в судостроительном бизнесе несомненно возросли с объединением в 2004 году компании AVEVA и TRIBON в единую организацию. За деятельностью компании TRIBON, которая сейчас в составе компании AVEVA формирует направление Marine, мы наблюдали давно. Идеология их решений и подход к построению бизнеса с клиентами во многом был схож с нашими. Кроме того, мы часто пересекались с решениями TRIBON в работе. Многие судостроительные компании используют M3 для моделирования корпусной части корабля, а проектирование всех внутренних систем выполняют с помощью PDMS и других продуктов линейки AVEVA Plant. Все это и подтолкнуло нас к объединению компаний.

– Каким образом произошло объединение компаний?

– Решение объединить наши усилия зрело постепенно и было принято в интересах развития как линейки решений компании AVEVA, так и продуктов TRIBON. Основной идеей при объединении было стремление взять все лучшее в части технологии моделирования обвода корпуса корабля от компании TRIBON и совместить это с функционалом для проектирования сложных систем трубопроводов и оборудования компании AVEVA, а затем реализовать совместные разработки на единой технологической платформе, дабы получить еще более производительную систему с широкими возможностями. Во многом данное решение поддерживалось нашим глобальным пользователем компанией Hyundai, которая в своей производственной деятельности использует решения TRIBON и AVEVA.

Объединив оба подхода под одним именем и на единой платформе, мы дали возможность нашим пользователям выйти на новый технологический уровень.

– Объединение компаний это сложный и трудоемкий процесс. Насколько гладко или, напротив, не просто он происходил в вашем случае? Повлек ли он за собой какие-либо функциональные изменения в деятельности компании?

– Конечно, объединение компаний это всегда непросто. В нашем случае процесс состоял из двух глобальных этапов: организационного и технологического. С одной стороны, людей из абсолютно разных компаний необходимо было объединить в целостную структуру так, чтобы все специалисты разделяли единую корпоративную культуру и ценности. С другой стороны, предстояло решить большое количество технических вопросов, связанных с объединением линеек программных решений обеих компаний на единой платформе. Надо сказать, что этот этап прошел достаточно легко и безболезненно, поскольку данные вопросы во многом были проработаны задолго до объединения компаний, и сейчас уже несколько лет полноценно существу-

ет линейка решений AVEVA Marine, в которой реализовано все лучшее из решений TRIBON и добавлены широкие возможности для проектирования насыщения корабля от решений AVEVA.

Что касается организационного этапа, то, безусловно, пришлось во многом оптимизировать структуру компании, так как с присоединением TRIBON резко возросло количество сотрудников, добавились новые офисы по всему миру. В частности, к российскому представительству AVEVA присоединился офис в Санкт-Петербурге. Территориальное нахождение офисов во многом стало обуславливать направление деятельности самого представительства. Так, наш офис в Санкт-Петербурге работает больше по направлению Marine, а московский отвечает за работу с компаниями нефтегазовой, химической и энергетической отраслей. По такому же принципу функционируют представительства в Китае и ряде других стран.

Сейчас, когда организационный этап уже практически завершен, можно сказать, что нам удалось сохранить все основные трудовые ресурсы, так как в этом сила и залог процветания любой организации. В обоих офисах сейчас проводятся обучающие курсы по работе с нашими решениями и консультирова-

ние по различным вопросам. Таким образом нам удается поддерживать надежный и прочный контакт со всеми нашими клиентами. Уверенность в том, что у вас есть надежная поддержка, крайне важна, ведь внедрение и применение того или иного решения – процесс с долгосрочной перспективой.

– Что сейчас происходит с продуктом TRIBON M3?

– Нашими конкурентами время от времени пускаются слухи, что компания TRIBON больше не существует, то и система TRIBON M3 умерла, но это лишь слухи и не более того! TRIBON – это наш продукт, наш бизнес. Он до сих пор используется многими нашими клиентами, поэтому отказываться от уже развитого бизнеса, который необходимо просто грамотно поддерживать, было бы глупо. С другой стороны, с точки зрения экономических интересов, вкладывать какие-либо средства в хоть и проверенное, но несовременное решение просто невыгодно. Поэтому мы развиваем наши технологии, добавляя в них все новые возможности. AVEVA Marine – это новое поколение решений TRIBON. Мы изменили название, но не поменяли суть самого продукта.

Если говорить проще, то на сегодняшний день существуют две версии одного решения, но с разными названиями и разным набором возможностей, поэтому перед нашими клиентами не стоит задачи в ультимативном порядке заменить один продукт на другой. Мы показываем клиентам возможности AVEVA Marine и выдаем свои рекомендации по переходу на новую версию. Нами разработана программа перехода с M3 на AVEVA Marine, мы также помогаем с миграцией данных, обеспечиваем полную техническую поддержку и консультирование на этом этапе. И это соответствует нашему принципу “Непрерывное развитие”.

– Кто из ваших клиентов уже успел оценить преимущества AVEVA Marine?

– Новые клиенты сразу приступают к использованию решения AVEVA Marine, так как оно отли-



чается от МЗ более широким функционалом для проектирования. Многие старые пользователи также задумываются о переходе на новое решение, но это личное дело каждой организации. Со своей стороны мы можем только рекомендовать клиентам постепенно переходить на более современные “рельсы”, то есть на AVEVA Marine. Для этого существует множество весомых причин: система построена на новой современной технологической платформе, она более функциональна и постоянно совершенствуется – добавляются новые возможности. Все больше компаний переходит на использование AVEVA Marine, что упрощает процесс передачи данных между компаниями при распределенном проектировании и постройке.

Следует отметить, что TRIBON МЗ и AVEVA Marine являются совместимыми между собой продуктами. Более того, в нашей практике есть случай, когда проект выполнялся ОАО ЦМКБ “Алмаз” в системе TRIBON, а строительством занималось ОАО “Средне-Невский судостроительный завод”, работающее в системе AVEVA Marine.

– В чем, вы считаете, состоят конкурентные преимущества вашей компании?

– Мы ежегодно делаем крупные капитальные вложения в разработку своих решений, так как наши технологии должны не просто отвечать требова-

ниям современного бизнеса, но идти на шаг впереди, предоставляя пользователям возможности для роста и развития. Поэтому мы постоянно находимся на связи с нашими клиентами, которые помогают нам создавать продукт, отвечающий их ожиданиям.

Объединение двух систем дало нам серьезное преимущество, так как теперь мы можем предложить своим клиентам решение, равнозначное сильное как в части проектирования корпуса корабля, так и его насыщения.

Современные тенденции судостроения предполагают наличие нескольких проектных офисов, расположенных в разных уголках планеты. Каждый из них выполняет определенную часть или этап проекта. Решения AVEVA Marine позволяют территориально распределенным организациям согласовывать все данные и информацию об изменениях.

В настоящее время мы серьезное внимание уделяем развитию своего решения AVEVA NET. Это современная система для консолидации и управления инженерными данными, которая ориентирована на крупные промышленные объекты (верфи, НХК, ТЭЦ, ГЭС, КНП и др.). AVEVA NET – решение нового поколения, с его помощью легко “увязать” людей, процессы, документы, базы данных и другие активы, которые задействованы в процессе выполнения проекта, в единую структурированную систему.

– Какие перспективы для компании вы видите в России?

– Если говорить в целом о компании AVEVA и о ее положении и перспективах в России и странах СНГ, то можно сказать, что здесь мы чувствуем себя очень спокойно. У нас сильные позиции в нефтегазовой отрасли, химической. Мы имеем большое количество клиентов среди компаний энергетической отрасли. Что касается судостроения, то в России мы пока не являемся безусловным лидером в этой области, как, например, в Китае или Корее, где с нашими решениями работают практически все крупные верфи. Но когда вы достигли пика, развиваться дальше уже очень сложно, а на российском рынке перед нами открываются очень широкие перспективы. Среди наших клиентов уже есть такие крупные и известные компании, как ОАО “Адмиралтейские верфи”, ОАО КБ “Айсберг”, ОАО “Морской завод “Алмаз”, ООО AkerYardDesign, ЦКБ “Балтсудопроект”, ОАО “Судостроительный завод “Вымпел”, ОАО “Зеленодольское Проектно-Конструкторское Бюро”, ОАО ЦКБ “Коралл”, ОАО “Средне-Невский судостроительный завод” и другие. Мы ставим перед собой амбициозную задачу – помочь российскому судостроению как минимум достичь уровня наших зарубежных коллег. Говоря “уровень”, я в первую очередь имею в виду не количественный показатель, а качественный – степень внедренности технологий в работу компании, грамотность и четкость в их применении. Знаете, когда человек хорошо говорит на иностранном языке, считается, что он им “свободно владеет”. Мне хочется, чтобы наши клиенты свободно владели навыками работы с решениями AVEVA и постоянно стремились повышать свою техническую грамотность. Тогда и результаты не заставят себя ждать!

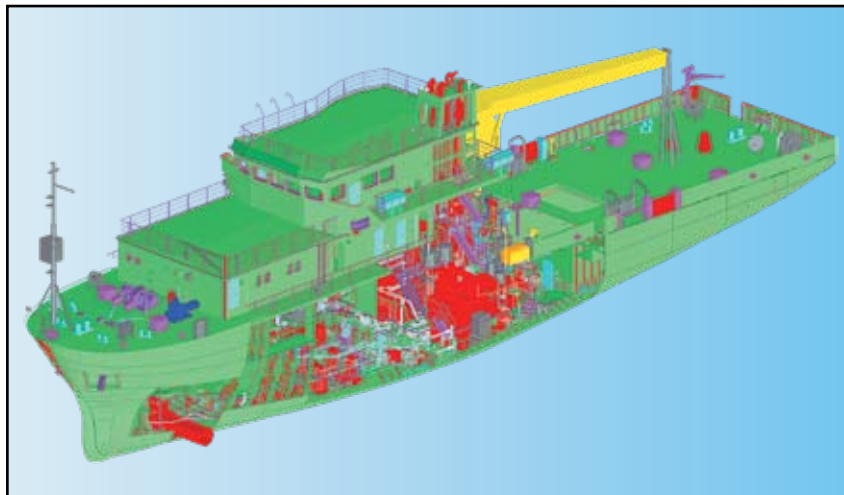
– Какие проблемы в судостроительной отрасли с точки зрения поставщика решений САПР вы бы выделили?



Малое гидрографическое судно: длина – около 57 м; ширина – около 12 м; высота борта – около 6 м; осадка – 3,7 м; мощность гребного электродвигателя – 2S1500 кВт (фото предоставлено ООО “КБ “Вымпел”, проект выполнен в системе TRIBON)

— Одна из проблем в том, что с каждым годом все больше ИТ-компаний приходит на судостроительный рынок из других отраслей промышленности. Привлекает достаточно высокий уровень финансирования отрасли и возможности для реализации своих бизнес-планов. К сожалению, большая часть таких компаний далека от специфики судостроения, так как предлагаемые ими решения изначально были созданы для других отраслей, а следовательно, для решения задач другого уровня и направленности. Применение простых неспециализированных, узкосегментных продуктов сразу ограничивает компанию и создает массу проблем в рабочем процессе.

Выбирая поставщика решений САПР, компания выбирает себе партнера по бизнесу на долгие годы, и к этому выбору необходимо относиться серьезно. Во многом именно от этих партнерских отношений, от надежности компании-разработчика и от современности продукта будут



Проект малого гидрографического судна (выполнен в системе TRIBON)

зависеть финансовые результаты самой компании. Нас же отличает то обстоятельство, что решения AVEVA создавались судостроителями для судостроителей. И это наше принципиальное отличие от других продуктов, которые появляются на рынке.

Кроме этого, в судостроении, как и во многих других отраслях, наблюдается дефицит квалифицированных кадров, и необходимо

добиваться максимальной эффективности производства, используя существующие ресурсы. Многие наши клиенты достигают этого вместе с нами благодаря внедрению современных систем проектирования и управления проектной информацией.

**Интервью провела
Людмила Бирюкова**

НОВОСТИ

Конференция “Платформа 2010”

С 12 по 13 ноября в Москве в Центре Международной Торговли пройдет крупнейшая ежегодная технологическая конференция компании Microsoft “Платформа”. Мероприятие ориентировано на профессионалов в области информационных технологий, разработчиков программного обеспечения и ИТ-директоров компаний.

“Оставаясь верной традициям в любые времена, компания Microsoft проводит “Платформу”, каждый год объединяющую ведущих экспертов и ИТ-специалистов. На конференции мы представим современную технологическую платформу и актуальные решения для бизнеса, которые помогут компаниям любого масштаба из различных отраслей экономики не просто решить текущие задачи, но стать более сильными и

готовыми к новым бизнес-свершениям”, — отметил Николай Прянишников, президент Microsoft в России.

В этом году программа конференции будет особенно насыщенной. В ее рамках будут максимально освещены следующие решения компании:

- Клиентская ОС Microsoft Windows 7, которая позволяет обеспечить полноценную удаленную работу в корпоративной сети без VPN, имеет технологии сбережения сетевого трафика и энергопотребления, предоставляет новые возможности для управления ИТ-инфраструктурой и позволяет обеспечить безопасность на принципиально новом уровне.
- Обновленная версия популярной серверной ОС Windows Server 2008 R2, позволяющая обеспечить высокую скорость обслуживания пользователей, повысить отказоустойчивость ИТ-инфраструктуры и

ускорить возврат инвестиций в ИТ.

Новая версия корпоративного решения для обмена сообщениями и организации совместной работы Microsoft Exchange Server 2010, предлагающая различные варианты развертывания и удобное взаимодействие с пользователем, а также беспрецедентную защиту от утечек информации.


Также на мероприятии будет рассказано о новых технологиях Microsoft Office 2010, Microsoft SharePoint Server 2010, Visual Studio 2010 и многих других.

Выступления на “Платформе 2010” будут посвящены вопросам развития серверных и клиентских операционных систем, технологиям виртуализации, средствам обработки и анализа информации, концепции Software+Services, информационной безопасности, средствам управления и оптимизации ИТ-

инфраструктуры, а также созданию решений объединенных коммуникаций.

Традиционно на конференции выступают ведущие российские и зарубежные ИТ-специалисты, среди которых Норм Джуда, директор по технологической стратегии (Департамент консалтинга корпорации Microsoft), и Дэвид Чеппел, независимый эксперт (компания David Chappell & Associates). Информационная часть мероприятия будет включать пленарную сессию и более 60 технических докладов, круглых столов и лабораторных работ. В рамках конференции будет организована партнерская выставка. Кроме того, участники “Платформы” будут иметь возможность бесплатно сдать сертификационный экзамен по программе Microsoft Certified Professional.

Регистрация на конференцию открыта на сайте <http://msplatforma.ru>.



AVEVA поддерживает проект на всех его стадиях

Современный рынок инжиниринговых услуг диктует свои стандарты.

Залогом процветания компании и ее конкурентоспособности теперь являются передовые IT технологии.

С решениями AVEVA компания всегда находится на пути непрерывного развития и на пике последних разработок.

Выбирая программные продукты AVEVA для проектирования, инжиниринга и управления жизненным циклом объекта, Вы создаете фундамент для быстрого старта и стержень для всей проектной деятельности. Решения AVEVA разработаны и заточены для решения конкретных задач в энергетике, нефтегазовой и химической отрасли, а также в судостроении.

www.aveva.ru www.aveva.com



000 «АВЕВА»
105066 Россия, Москва
Ул. Спартаковская, д. 24, а/я 36
Тел.: +7 (495) 225-60-23
Факс: +7 (495) 225-60-24
E-mail: info.ru@aveva.com

филиал 000 «АВЕВА» в Санкт-Петербурге
191015, Россия, Санкт-Петербург,
ул. Кавалергардская, д.б, лит. А, а/я 95
Тел: +7 (812) 329-98-05
Факс: +7 (812) 329-98-07
E-mail: info.ru@aveva.com

AVEVA
CONTINUAL PROGRESSION